



SEMINARIO ON-LINE

“GUIDA ALLE VENDITE NEGLI U.S.A.”

“Come impostare le proprie relazioni commerciali con i clienti statunitensi e difendersi da eventuali insolvenze”

13 MAGGIO 2010 --- Ore 15,00 – 16,30

da inviare via Fax (050/512.263) Att. Francesco Soriani

Azienda _____

Indirizzo _____

Tel. _____ Fax _____

E-mail _____ Sito Web _____

Persona di Contatto _____

CHIEDE

la concessione di un accesso per partecipare al Seminario On-Line

“Guida alle Vendite negli U.S.A.”

“Come impostare le proprie relazioni commerciali con i clienti statunitensi e difendersi da eventuali insolvenze”

TIMBRO E FIRMA

