

Ciclo di incontri formativi sull'internazionalizzazione

Webinar con interpretariato simultaneo italiano-francese

Calendario e Programmi

Webinar n.1

martedì, 10 maggio 2022
h. 9.00 – 12.00

Strategie per affrontare i mercati francese e italiano del settore agroalimentare e turistico

- Le principali caratteristiche del mercato italiano del settore agroalimentare
- Le principali caratteristiche del mercato francese del settore agroalimentare
- Il settore turismo come strumento di promozione e vendita
- Come funzionano i canali distributivi in Italia e Francia

Docente NIBI: Michele Lenoci, esperto in direzione ed organizzazione aziendale per l'internazionalizzazione delle PMI e formatore nelle aree export, organizzazione aziendale e moderne tecnologie applicate alle PMI.

Webinar n.2

martedì, 17 maggio 2022
h. 9.00 – 12.00

Gli strumenti dell'azienda per l'export

- Il Check-up aziendale
- Il Company profile
- Cataloghi e brochure
- Sito web e Social Network
- Come impostare la comunicazione con i clienti, contatti, ecc
- L'importanza di avere una newsletter

Docente NIBI: Michele Lenoci, esperto in direzione ed organizzazione aziendale per l'internazionalizzazione delle PMI e formatore nelle aree export, organizzazione aziendale e moderne tecnologie applicate alle PMI.

Ciclo di incontri formativi sull'internazionalizzazione

Webinar con interpretariato simultaneo italiano-francese

Webinar n.3

martedì, 24 maggio 2022
h. 9.00 – 12.00

La gestione dei pagamenti internazionali nel settore agroalimentare

- Valutazione del rischio commerciale e del rischio paese
- Le modalità di Pagamento e lo sviluppo del business verso i mercati extra UE:
- Gli strumenti di pagamento nelle transazioni commerciali: abitudini e prassi degli operatori italiani e francesi nei contratti di fornitura.
- Le operazioni documentarie;
- Operazioni CAD: rischi e selezione del termine di resa della merce:
- Il credito documentario e le esportazioni di prodotti agroalimentari
- Condizioni di pagamento e struttura distributiva del settore agroalimentare: GDO e HO.RE.CA, un diverso approccio

Docente NIBI: Alessandro Russo, Avvocato internazionalista, Senior partner dello Studio Associato Tupponi, De Marinis, Russo & Partners di Forlì. Si occupa di internazionalizzazione d'impresa, in particolare pagamenti internazionali, diritto del commercio internazionale, contrattualistica e diritto societario internazionale.

Ciclo di incontri formativi sull'internazionalizzazione

Webinar con interpretariato simultaneo italiano-francese

Webinar n.4

lunedì, 30 maggio 2022
h. 9.00 – 12.00

Contrattualistica internazionale Italia/Francia

- Common Law e Civil Law (Code Napoleon e Codice Civile Italiano – Diritto Civile e Diritto Commerciale)
- Il contratto e la sua disciplina nei rapporti del commercio internazionale
- Esame della normativa di contratti e documenti utilizzati nel Commercio Internazionale
- La Letter of Intent
- La compravendita internazionale: la Convenzione di Vienna del 1980:
- Il Contratto di Agenzia Int.le ed il concetto di Agent in particolare la Direttiva UE 653/1986.
- Il Contratto di Distribuzione/Concessione di Vendita

Docente NIBI: Marco Tupponi, Avvocato, esperto in contrattualistica internazionale, docente a contratto di Diritto dell'Impresa avanzato della Facoltà di Economia – Università di Bologna sede di Forlì, è il fondatore dello Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners.

Per informazioni:

Camera di Commercio di Pisa - Giuseppina Caltagirone

Tel +39 050-512.255; giuseppina.caltagirone@pi.camcom.it

In collaborazione con:

