



CORSO

TECNICHE DI COMMERCIO ESTERO

Programma

1 e 2 marzo 2017

Mod. 1

Workshop: La gestione operativa della lettera di credito

Obiettivi: Il workshop intende essere un percorso formativo iper-specialistico sulla gestione operativa di un credito documentario alla luce della nuova pubblicazione sulla prassi bancaria internazionale a cura della Camera di Commercio Internazionale di Parigi. Nel modulo è prevista la gestione operativa di due lettere di credito, dall'accordo contrattuale all'incasso. I partecipanti saranno coinvolti, in prima persona, nell'analisi del credito e nella produzione dei documenti partendo dalla fattura e dal packing list.

Contenuti:

1a Parte:

- ✓ Export Credit Risk Management: come gestire il rischio di credito nelle transazioni commerciali con l'estero;
- ✓ Le differenze fra strumenti assicurativi e strumenti finanziari;
- ✓ Il credito documentario: definizione, caratteristiche, struttura, funzionamento, soggetti, operatività, normativa di riferimento;
- ✓ Le tipologie dei crediti documentari: by payment, by deferred payment, by acceptance, by negotiation e le relative prestazioni delle banche;
- ✓ Come annullare rischio banca e rischio paese: la conferma di un credito documentario, la silent confirmation e lo star del credere;
- ✓ La conferma di un credito documentario: il ruolo delle Multilateral Development Banks e della Sace Spa;
- ✓ Il ruolo delle banche: come determinarlo?
- ✓ Focus: Avviso di rifiuto - On-board notation - Documents lost in transit – Straight vs To order Transport Documents - Clauses in Transport Document allowing for Release of Goods without Requiring Presentation of the Original – Port to port shipment vs Multimodal Transport;
- ✓ La gestione operativa di un credito documentario: come produrre documenti conformi in linea con le UCP 600 ICC e la nuova prassi bancaria internazionale uniforme (Pubb.ne 745 ICC).
- ✓ Analisi di numerosi casi pratici e Q&A Session.

2a Parte:

Workshop. I partecipanti, suddivisi in gruppo, dovranno preparare i documenti a corredo di due crediti documentari, con livello di difficoltà crescente. Al termine, sessione di analisi e confronto.

Relatore e coordinatore: Dr. Domenico Del Sorbo



19 aprile 2017

Mod. 2

La corretta applicazione delle regole Incoterms® 2010 negli scambi internazionali di merci

Obiettivi: La giornata intende definire correttamente tutte le obbligazioni relative alla consegna delle merci nell'ambito di una compravendita internazionale, nonché di procedere all'analisi degli aspetti doganali, assicurativi e relativi al trasporto nel trasferimento fisico delle merci. Sarà proposta una lettura dell'uso dei termini di resa in chiave di marketing aziendale, che consente all'azienda di sceglierli ed adeguarli alle proprie esigenze, limitando i rischi ed i costi, nell'ottica del servizio reso al cliente. In particolare, il corso intende favorire la comprensione e l'abitudine all'uso delle clausole raccolte nella Pubblicazione ufficiale della Camera di Commercio Internazionale di Parigi, numero 715, confrontando le differenze tra i vari termini e illustrando i meccanismi di scelta delle clausole più datti alle singole situazioni aziendali. Il corso, ricco di casi pratici, consentirà ai partecipanti di comprendere non solo la portata delle norme ma soprattutto le interconnessioni tra le varie attività che compongono la catena logistica dell'export e che trovano nelle clausole Incoterms il loro comune denominatore.

Contenuti:

- ✓ La consegna delle merci: fattore critico per l'impresa che esporta;
- ✓ Le clausole Incoterms® 2010 come elemento centrale della catena logistica delle attività di commercio estero
- ✓ Il rapporto con il contratto di compravendita: individuare le obbligazioni a carico delle parti
- ✓ La relazione con le aree trasporti, pagamenti, dogane, fiscalità
- ✓ La ripartizione dei costi e dei rischi
- ✓ La suddivisione in due gruppi: particolare attenzione alle clausole per il trasporto marittimo
- ✓ Istruzioni per l'uso della Pubblicazione 715 della Camera di Commercio Internazionale
- ✓ Analisi delle obbligazioni a carico delle parti nelle clausole più utilizzate
- ✓ Rischi legati ad un uso improprio delle clausole Incoterms® 2010.
- ✓ Focus: i rischi della vendita su base Ex Works.
- ✓ I pro e i contro (per gli importatori) delle vendite della resa CIF
- ✓ Gestire le vendite door-to-door
- ✓ Esercitazione pratica sui termini di resa

Relatore: Dr. Fabrizio Ceriello



20 aprile 2017

Mod. 3

La gestione dei trasporti e delle spedizioni internazionali di merci

Obiettivi: La funzione aziendale dei trasporti e delle spedizioni internazionali assume oggi una valenza sempre più importante in quanto consente l'ottimizzazione di diversi aspetti del commercio internazionale. Appare evidente quanto forte sia la relazione tra questa attività e le altre funzioni della catena logistica di un progetto di internazionale, dagli adempimenti contrattuali assunti in sede di trattativa commerciale alle forti connessioni con l'area dei pagamenti internazionali e degli adempimenti doganali. Non da meno, una gestione corretta ed ottimale della funzione trasporti e spedizioni può diventare un'ottima leva di marketing che consente di aumentare la competitività dell'impresa sui mercati internazionali. Obiettivo del seminario è presentare le recenti novità legislative che influenzano il rapporto con gli operatori del trasporto e delle spedizioni, dalla redazione del contratto di vendita fino alla rendicontazione amministrativa dei servizi di trasporto, con un particolare focus sulla gestione dei documenti di trasporto.

Contenuti:

- ✓ La consegna delle merci: fattore critico di successo per l'impresa che esporta
- ✓ La funzione trasporti e la relazione con le diverse aree della catena del commercio estero
- ✓ Aspetti normativi disciplinanti i trasporti e le spedizioni: il codice civile, il codice della navigazione, le convenzioni internazionali
- ✓ Il contratto di trasporto e la figura del vettore
- ✓ Il contratto di spedizione e la figura dello spedizioniere:
- ✓ Obbligazioni e responsabilità del vettore e dello spedizioniere
- ✓ Le responsabilità vettoriali ed il risarcimento dei danni
- ✓ Scegliere lo spedizioniere più adatto alla nostra spedizione
- ✓ Chiedere ed ottenere le quotazioni per i servizi di trasporto e spedizione: il confronto
- ✓ La lettera di incarico allo spedizioniere ed i contratti per forniture di servizi continuativi
- ✓ Il controllo degli addebiti: come e dove generare risparmi sui costi di trasporti
- ✓ La determinazione dei costi del trasporto
- ✓ I principali documenti del trasporto internazionale
- ✓ Cenni sulle coperture assicurative

Relatore: Dr. Fabrizio Ceriello



9 maggio 2017

Mod. 4

La gestione dell'Iva nel commercio internazionale

Obiettivi: Il corso propone un esame ragionato della normativa e degli adempimenti IVA nelle operazioni con l'estero sia in ambito comunitario che extra-UE, alla luce delle disposizioni attualmente vigenti. Si analizzeranno i principali articoli utilizzati nella fatturazione delle operazioni con l'estero e verranno individuati i relativi adempimenti per essere impeccabili nei confronti di Dogane ed Erario, tanto nel ciclo attivo quanto in quello passivo. In particolare, si analizzeranno i frequenti casi di triangolazioni e quadrangolazioni, evidenziando gli adempimenti a carico dei contribuenti nazionali, a seconda se primi cedenti, promotori o destinatari finali in un'operazione di questo tipo.

Contenuti:

- ✓ Concetto di territorio della Repubblica Italiana e dell'Unione Europea dal punto di vista doganale e fiscale;
- ✓ La territorialità nelle operazioni relative alla cessione di beni mobili ed alle prestazioni di servizi
- ✓ I riferimenti legislativi nazionali: il DPR 633/72, il DL 331/93;
- ✓ Analisi dei principali articoli utilizzati per la fatturazione con l'estero
- ✓ Regole di fatturazione per le vendite in ambito comunitario ed extraUE;
- ✓ La non imponibilità delle cessioni e le vendite fuori campo iva
- ✓ Le prove dell'avvenuta esportazione nel caso di esportazione diretta e nelle triangolazioni
- ✓ Le prove alternative
- ✓ Gli esportatori abituali, il plafond, le lettere d'intenti,
- ✓ La gestione delle fatture dei fornitori nel ciclo passivo
- ✓ Gli adempimenti per determinate categorie di operazioni: conto visione, conto lavoro, sostituzioni in garanzia, omaggi;
- ✓ Le operazioni intracomunitarie: inquadramento, requisiti ed adempimenti
- ✓ Le operazioni complesse: triangolazioni e quadrangolazioni

Relatore: Dr. Fabrizio Ceriello

Tutte le lezioni si svolgeranno presso la sede della Camera di Commercio di Pisa con orario 9.30/17.30.

E' possibile iscriversi all'intero percorso formativo o a singoli moduli.

La partecipazione è gratuita.